



**7 PASSOS  
PARA UMA  
CONEXÃO IMPARÁVEL!**

# **EU... RICARDO TEIXEIRA**

- **AOS 8 ANOS SOFRIA DE BULLYING...**
- **AOS 9 ANOS VI O PRIMEIRO COMPUTADOR "SPECTRUM 48K".**
- **AOS 12 ANOS COMECEI A PRATICAR KARATE**
- **AOS 19 ANOS TORNEI-ME DISCÍPULO DIRECTO DE SENSEI SHIGERU KIMURA**
- **AOS 20 ANOS TORNEI-ME O PRIMEIRO PORTUGUÊS CAMPEÃO DO MUNDO DE KARATE.**
- **AOS 24 ANOS FUNDEI A EMPRESA KAMAE.**
- **HOJE VIAJO 6 MESES POR ANO E TENHO UMA REDE DE CONTACTOS MUNDIAL**
- **VÊ AQUI A MINHA HISTÓRIA: [HTTPS://WWW.YOUTUBE.COM/WATCH?V=CMFX54XCTRQ](https://www.youtube.com/watch?v=CMFX54XCTRQ)**

# KAMAE® RT

SOLUÇÕES INFORMÁTICAS

010INTER 0101000 UNIP. LDA.  
10100000 ARE1000  
10MULTI 01000111  
00001E- 0101010  
1CD\_ROM 010101  
101010W 0011010  
10110100 0010110  
10110101 0010110

www.kamae.pt

KAMAE: "Postura de guarda, espírito em alerta"

<p>Katana</p>  <p>A agressividade que mostramos!</p>	<p>CPU</p>  <p>Estamos sempre em processamento...</p>	<p>Teclado</p>  <p>A comunicação interactiva com o cliente.</p>	<p>Rato</p>  <p>1º signo do Zodíaco chinês! Queremos ser os primeiros!</p>	<p>Monitor</p>  <p>Por onde nos mostramos ao mundo!</p>	<p>Sol</p>  <p>O lugar ao Sol que iremos atingir!</p>
---	--	--	---	--	--

**"UMA VEZ EM KAMAE, SEMPRE EM KAMAE!"**  
www.ricardoteixeira.com

# CONEXÃO IMPARÁVEL

- **CONEXÃO É A CAPACIDADE DE RELACIONAMENTO!**
- **CONEXÃO É UMA GRANDE “ARMA” QUANDO BEM UTILIZADA!**
- **CONEXÃO PODE ABRIR-TE PORTAS QUE HOJE ESTÃO FECHADAS!**
- **CONEXÃO É A FORMA MAIS RÁPIDA DE POTENCIAR O TEU CRESCIMENTO!**
- **CONEXÃO IMPARÁVEL PODE ELEVAR-TE A UM OUTRO NÍVEL!**

**CONEXÃO=NETWORKING+CONTRIBUIÇÃO**

**A FORMA MAIS RÁPIDA DE CRESCER!**

**[WWW.RICARDOTEIXEIRA.COM](http://WWW.RICARDOTEIXEIRA.COM)**

**6**

# **NETWORK E CONTRIBUIÇÃO INCESSANTE...**

**A FORMA MAIS RÁPIDA DE CRESCER!**

**[WWW.RICARDO TEIXEIRA.COM](http://WWW.RICARDO TEIXEIRA.COM)**

**7**

# **ALGUNS EXEMPLOS DE PESSOAS...**

**QUE FUI CONHECENDO APLICANDO OS 7 PASSOS...**

**EMPRESÁRIOS, ARTISTAS, GURUS,...**

**[WWW.RICARDO TEIXEIRA.COM](http://WWW.RICARDO TEIXEIRA.COM)**

**8**







# FORMAS DE NETWORKING

## OFF-LINE

- AMIGOS
- FESTAS
- CONGRESSOS
- SEMINÁRIOS
- WORKSHOPS
- ENTREVISTAS
- MEETUPS/ TOASTMASTER/ BNIS/...
- MASTERMINDS

## ON-LINE

- FACEBOOK
- LINKEDIN
- YOUTUBE
- SNAPCHAT
- INSTAGRAM
- WHATSAPP/ VIBER/ TELEGRAM/ WECHAT
- FORUNS
- ASMALLWORLD

# **7 PASSOS PARA UMA CONEXÃO IMPARÁVEL**

**COMO EU CONSTRUO RELAÇÕES...**

# PREPARAÇÃO...

- **ANTES DE TE DAR OS 7 PASSOS...**
- **FAZ UMA LISTA DAS PESSOAS QUE QUERES CONHECER E QUE IRÃO TRAZER-TE UM VALOR ACRESCENTADO AO TEU ESTADO ACTUAL. SE LISTARES “BILL GATES”, TEM DE TER UM PROPÓSITO, UM PORQUÊ... PORQUE É QUE QUERES CONHECER O BILL GATES? O QUE É QUE TE VAI ACRESCENTAR NESTE MOMENTO? EU NÃO ESTOU A DIZER QUE NÃO PODES... ESTOU A DIZER PARA FAZERES UMA ESCOLHA INTELIGENTE.**
- **O MUNDO ON-LINE É UM MEIO PARA CHEGARES ÀS PESSOAS. NADA É MAIS IMPORTANTE DO QUE O CONHECIMENTO PESSOAL E PRESENCIAL. SE QUERES MESMO CONECTAR COM UMA PESSOA, TERÁS DE A CONHECER PESSOALMENTE!**

Where  
the magic  
happens

...



Your  
Comfort  
Zone

# 1º PASSO: SAIR DA ZONA DE CONFORTO

- **SE FICARES APENAS NO “TEU MUNDO” E NÃO SAÍRES PARA OUTROS LUGARES, NUNCA VAIS ENCONTRAR NINGUÉM...**
- **ARRISCA! VIAJA! ESCOLHE EVENTOS QUE ESTEJAM AO TEU ALCANCE E VAI! MESMO QUE SEJAS O ÚNICO E QUE TE SINTAS COMO O “PATINHO FEIO”. VAI!**
- **OLHA PARA O TEU CALENDÁRIO... PESQUISA OS EVENTOS PERTO DE TI (OU LONGE SE TENS MEIOS). ESTICA O MÁXIMO QUE PODES. VÊ EVENTOS NACIONAIS E TAMBÉM INTERNACIONAIS! MARCA, INSCREVE-TE E VAI!**
- **DE PREFERÊNCIA VAI A EVENTOS QUE SEJAM PAGOS, PORQUE É ONDE ESTÃO MUITAS DAS PESSOAS QUE PRECISAS!**
- **NÃO TE ESQUEÇAS QUE TAMBÉM HÁ COMUNIDADES ON-LINE. PESQUISA, SELECIONA, ADERE E PARTICIPA!**
- **SEGUE PARA O 2º PASSO!**

**VAI À LUTA, PORQUE O**  
**NÃO ESTÁ**  
**GARANTIDO!**

**NÃO**



# 2º PASSO: O “NÃO” ESTÁ GARANTIDO!

- **SEMPRE QUE FICO COM RECEIO DE DAR UM PASSO EM FRENTE... COMO POR EXEMPLO, CONHECER ALGUÉM! EU DIGO SEMPRE PARA MIM MESMO: “O NÃO ESTÁ SEMPRE GARANTIDO! POR ISSO TUDO O QUE VIER A MAIS É SEMPRE BEM VINDO!”**
- **QUALQUER PARCERIA COMEÇA SEMPRE COM UM PRIMEIRO PASSO. E ENQUANTO NÃO FOR DADO, NUNCA SABERÁS O RESULTADO. E MESMO QUANDO NÃO RESULTA NO PRIMEIRO CONTACTO, NÃO PODES DESISTIR... APENAS TENS DE PENSAR NUMA FORMA DE ABORDAGEM DIFERENTE.**
- **TEM ATENÇÃO À FORMA COMO ABORDAS. NÃO COMECES POR PEDIR... VÊ ONDE É QUE PODES DAR VALOR À PESSOA DESDE O PRIMEIRO CONTACTO!**
- **SÊ PERSISTENTE, SEM SER CHATO!**
- **DEPOIS DE ARRISCARES, HÁ QUE PASSAR AO 3º PASSO!**

**connect** listen

mirror

identify respect

**rapport** relate

explain

**build**

# 3º PASSO: RAPPORT! MUITO RAPPORT!

- **SEMPRE QUE ENCONTRAS ALGUÉM, PRECISAS DE RAPPORT (EMPATIA)!**
- **CUMPRIMENTA DE FORMA CALOROSA E COM UM SORRISO!**
- **COMO FAZER? FAZ ESPELHO... SE ESPELHARES A PESSOA QUE TENS À FRENTE, COMO SE MEXE, COMO RESPIRA, COMO FALA... ELA IRÁ ENTRAR NA MESMA SINTONIA E SENTIR-SE-Á MAIS PERTO DE TI!**
- **MUITO IMPORTANTE: TOCA NO OMBRO DA PESSOA COM QUE ESTÁS A FALAR. ELA IRÁ SENTIR MAIS CONEXÃO E ASSIM AUMENTAR O RAPPORT!**
- **NO ENTANTO, PARA AUMENTAR O RAPPORT EXISTE UMA TÉCNICA FANTÁSTICA QUE NOS LEVA AO PRÓXIMO PASSO!**

ATENÇÃO AOS COMBOIOS

PARE, ESCUTE, OLHE

PROIBIDO O TRANSITO PELA LINHA

# 4º PASSO: PARE, ESCUTE E OLHE!

- **PARA A CONEXÃO SER IMPARÁVEL DEVERÁS TER TODOS OS TEUS SENTIDOS EM ALERTA!**
- **OUBE AS PESSOAS! OBSERVA OS SEUS MOVIMENTOS. PÁRA UM MOMENTO PARA VERES O QUE NÃO ESTÁ À MOSTRA.**
- **É IMPORTANTE PERCEBERES AS NECESSIDADES DAS PESSOAS E PODERES SURPREENDER DANDO VALOR ACRESCENTADO NO MOMENTO CERTO. SE CONSEGUIRES ESTE PONTO, ESTARÁS ADICIONAR UM GATILHO MENTAL CHAMADO “RECIPROCIDADE”, QUE FARÁ COM QUE A OUTRA PESSOA SE SINTA “OBRIGADA” A FAZER ALGO POR TI.**
- **SURPREENDER UM POTENCIAL PARCEIRO QUANDO ESTÁS A REALIZAR A TUA CONEXÃO PODE ALAVANCAR IMENSO A TUA RELAÇÃO NO FUTURO!**



# 5º PASSO: A ARTE DA PERGUNTA!

- **A MELHOR MANEIRA DE DIALOGAR É FAZER AS PERGUNTAS CERTAS!**
- **EXISTEM 2 TIPOS DE PERGUNTAS: FECHADAS E ABERTAS! AS PERGUNTAS FECHADAS TÊM UMA RESPOSTA OBJECTIVO E CURTA; AS PERGUNTAS ABERTAS FAZEM COM QUE AS PESSOAS SE ABRAM E SE SINTAM MAIS PERTO, MAIS APRECIADAS.**
- **A MELHOR FORMA DE FAZERES PERGUNTAS É... PRATICANDO!**
- **AS PERGUNTAS DEVEM TER UM OBJECTIVO DA PESSOA SE SENTIR IMPORTANTE!**
- **USEM QUESTÕES COM O OBJECTIVO DE ACHAR ELOS COMUNS!**
- **HÁ QUE FECHAR O ENCONTRO... 6º PASSO!**

# O FECHO!

PEDIR O CONTACTO...



[WWW.RICARDO TEIXEIRA.COM](http://WWW.RICARDO TEIXEIRA.COM)

25

# 6º PASSO: O FECHO!

- **DEPOIS DE SE CONECTAREM É IMPORTANTE OBTEREM OS CONTACTOS DA PESSOA. MAS DEVERÁ SER FEITO DE FORMA SIMPLES E AUTÊNTICA!**
- **PROCUREM O MOMENTO CERTO. NÃO ESTRAGUEM TUDO O QUE FIZERAM ATÉ ESTE MOMENTO!**
- **NÃO USEM CARTÕES! ISSO É MUITO FRIO! UTILIZEM O VOSSO SMARTPHONE PARA COLOCAR DE IMEDIATO NA VOSSA AGENDA. ENTREGUEM O SMARTPHONE PARA A MÃO DA OUTRA PESSOA, JÁ COM A FICHA DE CONTACTO ABERTA, PARA DIGITAR O NÚMERO E E-MAIL. É MAIS RÁPIDO E POR OUTRO LADO, DO PONTO DE VISTA ENERGÉTICO CONECTA!**
- **COLOCA UMA ETIQUETA NO CONTACTO PARA QUE SAIBAS A QUE ASSUNTO SE REFERE PARA QUE A TUA PESQUISA NO FUTURO SEJA MAIS EFICAZ.**
- **NÃO SE ESQUEÇAM DO 2º PASSO: O NÃO ESTÁ GARANTIDO! VAI EM FRENTE!**
- **MAS FALTA UM ÚLTIMO PASSO...**

# **FOLLOW-UP... COM VALOR!**

**DAR VALOR!**



# **7º PASSO: FOLLOW-UP... COM VALOR!**

- **DEPOIS DE TERMOS ESTABELECIDO O CONTACTO E TERMOS INICIADO A RELAÇÃO É PRECISO NUTRI-LA!**
- **ENVIA UMA MENSAGEM OU E-MAIL DIZENDO QUE FOI UM PRAZER CONHECER. ESTE É UM PASSO QUE PODE SER AUTOMATIZADO. COMO? VÊ O 4º CENÁRIO DO NOSSO E-BOOK “25 COISAS A AUTOMATIZAR NA SUA EMPRESA”**
- **MANTÉM O CONTACTO NO TEMPO E ESTÁ ATENTO ONDE PODERÁS DAR O VALOR!**
- **CONTRIBUI DE FORMA GENUÍNA E SEM ESPERAR QUALQUER RECOMPENSA!**
- **DEPOIS DESTES PASSOS ESTÁS A CONSTRUIR RELACIONAMENTOS PARA A VIDA E QUE TE VÃO AJUDAR A SUBIRES PARA UM OUTRO NÍVEL, PORQUE QUANDO QUEREMOS IR RÁPIDO VAMOS SOZINHOS, MAS QUANDO QUEREMOS IR LONGE VAMOS ACOMPANHADOS!**

# SUMÁRIO DOS 7 PASSOS

- **1. SAIR DA ZONA DE CONFORTO!**
- **2. IR Á LUTA, PORQUE O NÃO É GARANTIDO!**
- **3. RAPPORT! MUITO RAPPORT!**
- **4. PARE, ESCUTE E OLHE!**
- **5. A ARTE DA PERGUNTA!**
- **6. O FECHO!**
- **7. FOLLOW-UP... COM VALOR!**

# COMO PODES SABER MAIS?...

- NO BLOG EM [WWW.RICARDOTEIXEIRA.COM](http://WWW.RICARDOTEIXEIRA.COM) TEMOS MUITA INFORMAÇÃO QUE PODES CONSUMIR, E...
- TEMOS UM PROGRAMA CHAMADO “KIAI IMPARAVEL” QUE DEDICA UM MÓDULO INTEIRO, COM MAIS DE 30 AULAS, SOBRE CONEXÃO E DE COMO PODE AUMENTAR A QUALIDADE DA TUA REDE DE CONTACTOS.
- INSCREVE-TE JÁ NO WORKSHOP GRATUITO “MINDSET SAMURAI” [CLICANDO AQUI](#) OU DIGITANDO O LINK [WWW.MINDSETSAMURAI.COM](http://WWW.MINDSETSAMURAI.COM)

# COMO PODES ENTRAR EM CONTACTO?...

- [WWW.RICARDO TEIXEIRA.COM](http://WWW.RICARDO TEIXEIRA.COM)
- [WWW.FACEBOOK.COM/SAMURAI RT](http://WWW.FACEBOOK.COM/SAMURAI RT)
- [WWW.INSTAGRAM.COM/SAMURAI RT](http://WWW.INSTAGRAM.COM/SAMURAI RT)
- **INSTAGRAM: SAMURAI RT**
- **YOU TUBE: SAMURAI RT**
- **E-MAIL: RT@RICARDO TEIXEIRA.COM**